



### Programma

10:30 – 11:00

Reģistrācija un kafija

11:00-11:30

Projekta Business support sasniegtie rezultāti un izstrādātie materiāli

11:30 – 16:00

**Produkta/pakalpojuma virzīšana tirgū:**

- Sava produkta vai pakalpojuma vērtības apzināšanās un formulējums;
- Vērtību pasniegšanas tehnikas;
- Kā izveidot interesantu un negarlaicīgu stāstu;

**Kafijas pauze**

- Kā sastādīt prezentācijas scenāriju;
- Kā izmantojot vizuālos materiālus padarīt prezentāciju pilnvērtīgāku un labāk saprotamu;
- Cenu un vērtību atainošana piedāvājuma struktūrā

## Produkta/pakalpojuma virzīšana tirgū:

**2019. gada 23.martā**

Ventspils Biznesa atbalsta centrā

Adrese: Pils iela 17, Ventspils, LV-3601

Organizē Kurzemes plānošanas reģions sadarbībā ar Ventspils Biznesa atbalsta centru

Seminārs-darba grupa tiek īstenots 2014-2020 gada Interreg V-A Latvija – Lietuva pārrobežas sadarbības programmas projekta Nr. LLI-131 “Uzņēmējdarbības atbalsta sistēmas izveide un pieejamība Zemgalē, Kurzēmē un Ziemeļlietuvā” (*turpmāk – Business support*) ietvaros.

Prezentāciju sniegs un uz jautājumiem atbildēs:

**Jānis Viegliņš:** "Pārdošanas skola" vadītājs un dibinātājs, Biznesa Vadības koledžas lektors, pārdošanas treneris "Sales GURU", kā arī "Biznesa rokasgrāmatas" (Dienas Bizness) līdzautors.

**Aigars Rūdulis:** Projekta Business support vadītājs

**Darba valoda:** Latviešu

**Semināra-darba grupas dalībnieki:** Mazie un vidējie komersanti

**Dalība bezmaksas. Vietu skaits ierobežots, tādēļ iepriekšēja pieteikšanās obligāta.**

Kontaktinformācija:

Aigars Rūdulis

Aigars.rudulis@kurzemesregions.lv

Projekta vadītājs